

GRAY

Taxidermy

THE CAPTAINS CHOICE

Orgullosos patrocinadores de capitanes y marineros de la Pesca Deportiva y de la Industria de la Pesca Deportiva desde hace 50 años.

A special paintjob for Breast Cancer Awareness Month

1-800-452-5501 www.GrayTaxidermy.com

Issue 25 Octubre 2012

Marinero del Mes - Octubre 2012



Felicidades al Capitán Jot Owens III. Él es el marinero del mes de Octubre! En el programa del Marinero del Mes, no solemos elegir de un ganador a quien es en realidad un capitán haciendo dos trabajos (Capitán y Marinero), por lo que con gran orgullo felicitamos al capitán Jot por todo el trabajo que hace

La determinación del capitán Del mes proviene de un sorteo al azar. Cada mes, por cada contrato realizado con la Gray Taxidermy, el nombre del capitán entrará en un sorteo. Al final del mes, un nombre se extrae de todos los contratos.



Capitán Jot nació y se crió en Wrightsville Beach, Carolina del Norte. Él ha estado pescando en las aguas de la rívera Cape Fear, Masonboro y en el Océano Atlántico Norte durante veinte años. Comenzó su carrera a la edad de 15 años en la pesca comercial de mero y la caballa rey. Después de la experiencia en la pesca comercial, comenzó a trabajar como Marinero en un barco de charter que se especializó en la pesca en alta mar para King Mackerel, Mahi Mahi, Atún, Wahoo y Marlin.

En febrero de 2001, logró su meta de obtener su licencia de capitán, después de trabajar como Marinero durante seis años.

Hoy en día el capitán Jot dirige su propio barco, el (JOT IT DOWN). El Capitán Jot disfruta todos los días que está en el agua y aporta su pasión por la pesca a sus clientes mediante la enseñanza de nuevas técnicas y compartiendo su conocimiento de las diferentes especies de peces que se encuentran en la costa este.

La orden en que fue ganador del Marinero del Mes - Octubre, fue para un 30 "Gallinetas!

El patrocinador de este programa, Costa Del Mar, está otorgando Jot un par de gafas de sol de cristales azules 580 corvina, así como una placa de Gray Taxidermy!

Una vez más, ¡Así se hace el capitán Jot! Realmente agradecemos todo lo que haces!!

Gray Summit...

Mientras que nuestros chicos están en el muelle hablando con capitanes nuevos y antiguos, ha sido un tiempo desde que hemos abierto nuestras puertas para todos. Creemos que es importante reunirse y compartir ideas e historias acerca de lo que está pasando en el negocio de la pesca deportiva. Hace que cada uno de nosotros sea más fuerte! Gray Taxidermy está en el negocio del capitán y marinero tanto como en el negocio de taxidermia.

Las puertas de Gray Taxidermy están siempre abiertas a todos nuestros capitanes y marineros! Por favor asistan a nuestra visita asistida para Capitanes y Marineros el 16 de octubre a las 6:30 pm. Vengan y hagan el recorrido por las instalaciones y traigan sus sugerencias o historias de lo que funciona para ustedes! Uno de los temas en discusión es: Cómo agregar rentas para su negocio - Pesca de Pez Espada durante el día. Tendremos varios capitanes que han tenido éxito en pesca de Pez Espada en el día, compartiendo algunas de sus técnicas y consejos.

Tendremos comida y las bebidas, los principales capitanes montadores, así como compañeros de nuestra zona. Necesitamos que confirmen su asistencia, llámenos al 954-785-6456 y díganos quienes vienen (no se olvide de su Marinero)!

GRAY

Estas invitado!!!

Fiesta Anual de Navidad

07 de diciembre 2012

Estilo Bahamas

Gran Rifa de regalos que se otorgarán!

No se puedes ganar a menos que vengas!

Por favor Reserva al 954-785-6456

Él es un cliente feliz ¿no lo creo?**Por: Ashlee Fuller / Capitán Liaison**

Era una salida típica de pesca, la esposa y su marido en su aniversario. Él siempre había querido atrapar un tiburón y ella siempre quiso estar allí cuando él atrapara el pescado de sus sueños. Las condiciones típicas para el sur de la Florida en el verano: agua caliente, demasiada corriente, días calurosos y lluvias por la tarde. En realidad estaba tratando de prepararse para la mojada que estaba a punto de llegar al ver las nubes rodar, en ese momento mordió el gran pez.

¡Sí! Un Tiburón Mako! Se notaba sólo de la mordedura. Era el tipo de mordida en que, por un segundo, tienes que preguntarte si estas listo o no. Entonces, cuando lo vez llevarse la línea, sabes que lo has enganchado.

Cuando el marido finalmente vio el Mako (de 13 pies) al lado del barco después de una batalla increíble, ni siquiera nos tenemos que preguntar si querían montar el tiburón o no. Hemos mencionado la posibilidad de montar el pescado a la salida y de inmediato respondió: "¡Sí!" Al igual que su esposa. De hecho, ella se emocionó tanto como él!

Las mediciones y fotografías fueron tomadas, y el tiburón nadando cansado. Todos celebraron y aplaudieron durante todo el camino de vuelta al muelle, y luego el llenado del contrato para terminar. Fue un día especial para todos nosotros!

Cuando regresamos al muelle, el esposo y la esposa se quedaron una hora más a compartir su historia con los espectadores locales y diciendo a todos lo emocionados que estaban, habían hecho su trofeo, un fabuloso tiburón Mako.

El Lunes por la mañana es cuando en la oficina de Gray reciben la llamada. El marido que había hecho atrapado el pez de su vida (el día anterior) estaba experimentando "remordimiento del comprador."

Es importante entender que el "remordimiento del comprador" le puede pasar a cualquier cliente, independientemente de quién sea el capitán o el marinero. No es algo necesariamente asociado a un "agresivo" capitán o marinero por "presionar". Sé que muchos de ustedes pueden estar pensando: "Esto no me pasa a mí. Nunca presiono demasiado a mis clientes y salen siempre felices cuando se van de la embarcación. "Sí, bueno yo creía lo mismo. Eso fue hasta que mis clientes felices que lleve a pescar, llamaron a Gray el día después de su viaje para cancelar su orden.

Después de hacer una serie de preguntas para determinar lo que pasó, las necesidades del cliente y las preocupaciones fueron identificadas. El cliente que estaba muy feliz en el barco y emocionado de montar su captura, se convirtió en: "No estoy seguro de lo que acabo de firmar" "No sé si va a caber en mi casa. "La mayoría de la gente simplemente no entiende el proceso de taxidermia, y en el calor del momento, esas preguntas no vienen a la mente, hasta el día siguiente Pero ahí es donde nuestro equipo en Gray esta capacitado para tratar co tu cliente y trae de nuevo a ese día emocionante a su mente. Se les da una extensa explicación de todo el procedimiento, y eso les recordará lo fabuloso del trofeo que acaba de adquirir. No tengas miedo de decirle a tu cliente que puede visitar nuestra fábrica y hacer un recorrido por las instalaciones de Gray Taxidermy. En casi todos los casos, el cliente no entiende que su viaje continúa después de abandonar el barco.

Siempre me he enorgullecido de mí y de nuestro equipo de Gray Taxidermy por cuánto nos preocupamos por nuestros capitanes y marineros. Esta vez, yo estaba fuera de la oficina pescando con mis propios clientes. Ahora, yo estaba en el otro lado de la cerca y realmente necesitaba que Gray Taxidermy se preocupara por mí como capitán. Yo confiaba en el equipo de Gray para hacer el trabajo, así como mantener el potencial cliente repetitivo feliz.

Ahora puedo testificar personalmente (como capitán) que Gray Taxidermy honorablemente representará a la tripulación, y se asegurara de que el cliente se siga sintiendo emocionado con su compra. Nuestro objetivo es no sólo hacer que el cliente esté contento con su decisión, si no también que entiendan el proceso de taxidermia.

Quiero dar las gracias Gray Taxidermy por todo lo que hacen para asegurarse de que nuestros clientes queden satisfechos con sus trofeos y que regresen a pescar en los próximos años. Me siento orgulloso de ser parte de un equipo tan impresionante.



**El capitán del Mes Octubre 2012:
El capitán Adam Reckert**



Adam tuvo su primer barco a los 12 años, un barco de 10 pies que John compró con el dinero que ahorro de limpiar la nieve para los vecinos de su ciudad natal de Fairfield, CT. "Estoy seguro de que me lo heredo mi papá, pero, desde que yo me acuerdo siempre he pescado. Siempre he tenido un barco. Mi papá me llevaba y me deje en cualquier lugar solamente para pescar.

En la preparatoria Adam conoció las aguas de Florida durante un viaje de pesca con su padre en el Sea Legs III con el capitán Kenny Hawkins. Ese viaje de pesca fue seguido por muchos más y, finalmente, después de graduarse en la universidad y que duró sólo 3 meses en un trabajo de oficina, Adam decidió obtener su licencia de capitán y trasladarse a Florida. Comenzó su carrera pesca en el Flamingo, un barco de Fort Lauderdale. Poco después, fue contratado por el Capitán Paul Roydhouse, propietario del Fishing Headquarters, donde ha pasado la mayor parte de su carrera en la pesca como un capitán de barco de renta.

El capitán Adam se emociona tanto como sus clientes en su primer pez, es como si lo fuera a atrapar el mismo. Si se trata de una Macarela, Agujón o un enorme tiburón martillo, Adam sigue manteniendo el nivel de emoción alto y sabe que todo pez es digno de ser montado.

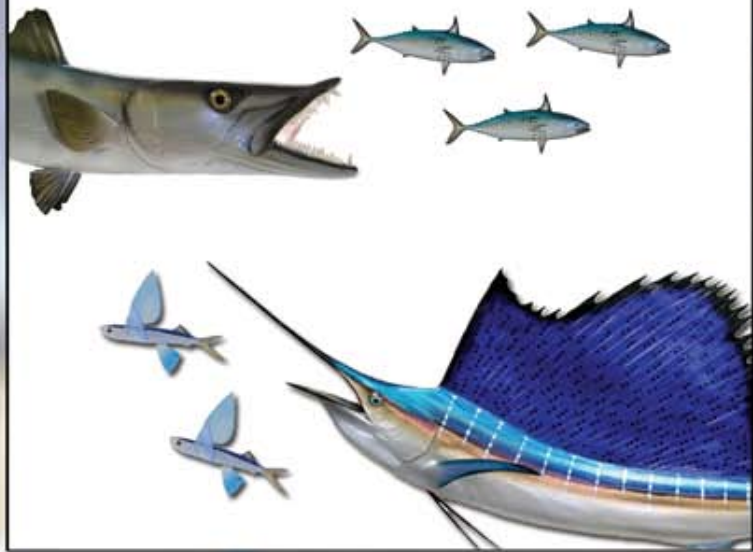
Gracias Adam por todo tu trabajo duro. Nosotros realmente valoramos todo lo que hacen!

Nuestro patrocinador para el capitán del Mes es relojes REACTOR. Cada mes premiamos al capitán del mes con un GRAVITON 2 reloj (el reloj oficial de Gray Taxidermy). Por lo tanto, de agradecimiento REACTOR por patrocinar este programa para los capitanes de Gray Taxidermy! La determinación del capitán del mes proviene de un sorteo al azar. Cada mes, cada contrato realizado con Gray se introduce en una tombola. Al final del mes, un nombre se saca al azar de todos los contratos. Junto con su nuevo reloj, el capitán también serán premiados con una la placa Trofeo con su nombre grabado por Gray Taxidermy. Cuantas más órdenes hagas, mejores tus oportunidades para ganar.

Felicidades Capitán Adam!!!

Sugerencia del Mes

Cuando la temporada de pesca traiga grandes bancos de carnada, no tengas miedo de ofrecer una carnada con su orden a tu cliente! Mejora el aspecto general escénico para el cliente que está con ganas de más para su Trofeo. Las carnadas también son un gran tema de debate en la salida! Véndele la idea a tu cliente!!



Remembering 9/11



Thank-you
Captain Stan
"Therapy 4"
for the pictures.



We Will Not Forget

Una temporada exitosa – Gracias Carolina del Norte**Por: Scotty Thomas**

Como la temporada 2012 llega a su fin, me gustaría dar las gracias a todos los barcos de renta de Carolina del Norte y los puertos deportivos de la entrada de Oregon a la costa de Hatteras por una gran temporada y por ser tan amables. Desde la primera persona que conocí, Danny Graves, en el Oregon Inlet Fishing de la estación de combustible y mi primer viaje en el Smoker con el capitán Brenner Parks, yo sabía que iba a ser un viaje divertido!

Cuando llegué por primera vez, rápidamente llegó a descubrir que la taxidermia había estado fuera de lugar y fuera de la mente durante muchos años. No puedo describirles cómo muchos miembros de la tripulación tuvieron que escarbar para encontrar sus kits de Gray Taxidermy y, literalmente, se sacudió el polvo antes de entregarmelos. A medida que la temporada comenzó subir, el teléfono comenzó a sonar con montadas que iban desde Bluefish y Atun Big Eye directo al clavo. Yo sabía que eso iba a mejorar a partir de allí, y lo hizo, con Wahoo, Mahi Mahi, Marlin y mucho más! A medida que la temporada avanzaba, había barcos nuevos cada semana que hacían sus primeros contratos y podían ganar mas dinero fácilmente al final de un agotador día 12 + horas (4:30 am - 5:00 pm). Con un poco de orientación, muchos rápidamente comenzaron a aprender que las calcomanías, las placas y camisetas no montan los peces-hay que hablar activamente a sus clientes sobre la idea de montar un recuerdo para toda la vida.

No pasó mucho tiempo para que muchos capitanes y marineros en lugar de preocuparse por el dinero de la propina, sabían que obtener la montura les daba mas ganancias al final del día! Había numerosos capitanes y marineros de esta temporada con \$ 1.000 dólares mas en su bolsas cuando creían que todo estaba dicho y hecho. Buen trabajo chicos!!

Los Marineros ayudaron a "Hacer el trabajo" en Carolina del Norte

Mike Bradshaw
Harpers Folly—Teach's Lair



JD Payne
Release—Hatteras Harbor



William Spence
Osprey—Oregon Inlet



Catlin Peele
Hatteras Fever II—Hatteras Harbor

A pesar de que las salidas bajaron durante el invierno aquí, todavía estoy emocionado por los que aprendieron y se aprovecharon de hacer montadas este verano. Sé que va a guardar sus técnicas para trabajar en la temporada baja, y así sigan teniendo un buen ingreso adicional durante todo el año. Buena suerte a todos!

Así que con la temporada llegando a su fin, hay que decir que a lo largo de este viaje he conocido a algunas de las mejores personas que puedes esperar encontrarte. Sinceramente, esperamos poder seguir creciendo en este mercado con los pescadores fundadores de Carolina del Norte la temporada que viene!

Mi siguiente parada será el área de Panhandle para el próximo par de meses, y luego a Costa Rica! Siempre estoy a sólo una llamada de distancia para cualquier pregunta o si simplemente quieres decir "hola"! Llámame al 954-621-6913 o mi e-mail es scotty@graytaxidermy.com.

Gracias de nuevo a todos mis amigos en Carolina del Norte por una gran experiencia!!

**Scott**